

Magazine Luiza

Teleconferência de Resultados 2T16

04 de agosto de 2016



Destaques do 2T16

Vendas e Margem Bruta

 Crescimento da receita bruta de 4,8%, totalizando R\$2,6 bilhões, com ganho de market-share e aumento da margem bruta (+1,2 p.p.)

E-commerce

 Crescimento de 33,6%, alcançando R\$572,1 milhões e participação de 22,5% nas vendas totais

Despesas Operacionais Despesas operacionais diminuíram 2,1% em termos nominais, diluindo em 0,8 p.p., reflexo de um rigoroso controle nos gastos

EBITDA e Lucro Líquido Evolução do EBITDA em 28,9% para R\$163,2 milhões (margem de 7,6%)
 e Lucro Líquido de R\$10,4 milhões (margem de 0,5%)

Endividamento

 Redução da dívida líquida ajustada em R\$352,6 milhões nos últimos 12 meses (dívida líquida ajustada/EBITDA ajustado de 2,0x para 1,5x)

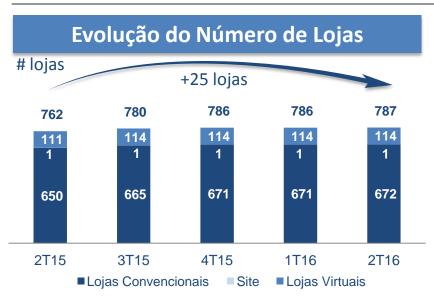
Capital de Giro

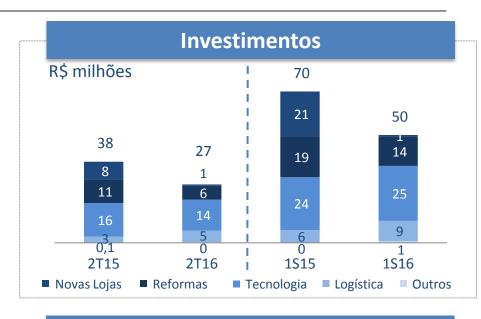
 Melhoria consistente do capital de giro e geração de caixa operacional com um resultado positivo de R\$98,7 milhões

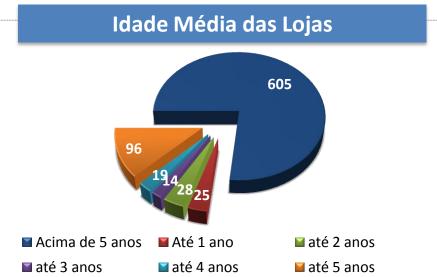
Luizacred

■ Lucro Líquido de R\$25,2 milhões, com ROE de 18,8% e melhoria nos indicadores de inadimplência de curto e longo prazo (- 1,1 p.p.)

Desempenho Operacional

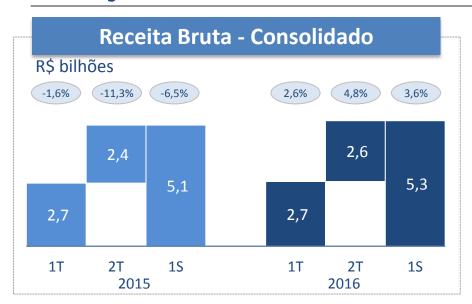


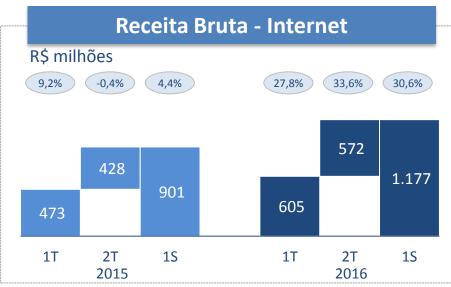


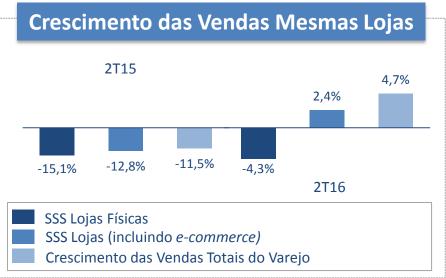


- Abertura de 25 novas lojas nos últimos 12 meses e 1 nova loja no 2T16
- Aproximadamente 23% das lojas ainda encontram-se em processo de maturação
- Capex de R\$27 milhões, 28% menor em relação ao 2T15 privilegiando projetos de Tecnologia e Logística

Evolução da Receita Bruta







Considerações

- Ganho de participação de mercado nas principais categorias segundo IBGE (PMC) e GFK nos primeiros cinco meses do ano
- (+34 e-commerce e -4% nas lojas físicas)

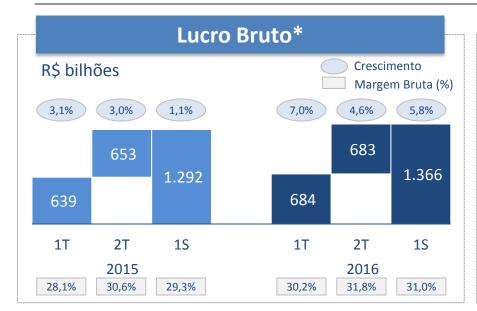
 Crescimento de 30% do e-commerce no 1S16 vs 5% para o mercado (e-Bit)
- E-commerce representou 23% das vendas totais

Melhora significativa no SSS total

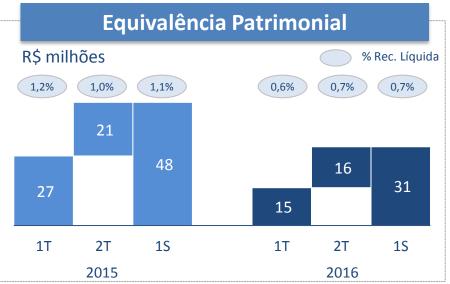




Lucro Bruto, Despesas Operacionais e Equivalência Patrimonial







Considerações

Margem Bruta

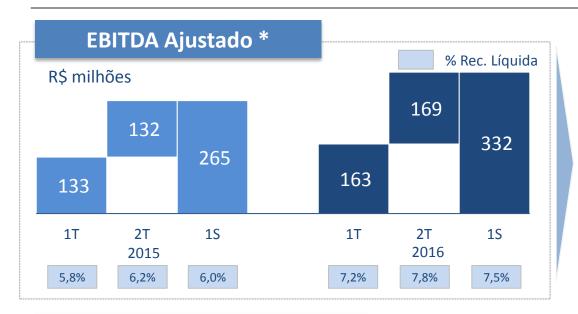
• Elevação para 31,8% no 2T16 devido: i) melhor mix de vendas, ii) cobrança de frete e montagem e (iii) maior racionalidade de preços no e-commerce

Despesas Operacionais

- Redução de 2,1% em termos nominais no 2T16
- Equivalência Patrimonial
- Luizacred: Lucro de R\$25 milhões no 1\$16
- Luizaseg: Lucro de R\$6 milhões no 1S16

^{*} Devido ao término da desoneração da folha de pagamento, os encargos de 2015 foram reclassificados de impostos sobre a receita bruta para as despesas.

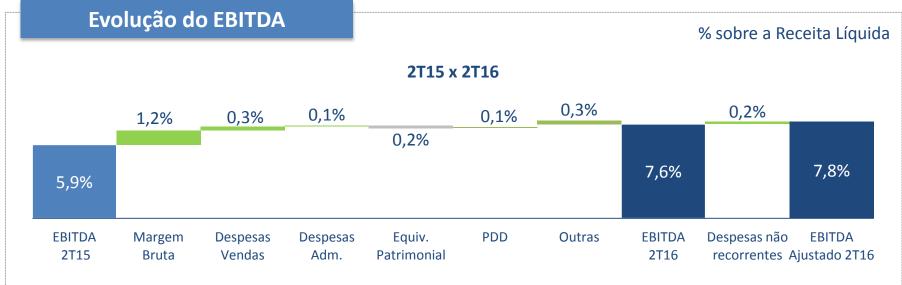
EBITDA



Considerações

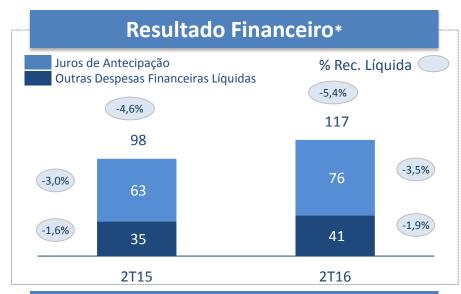
EBITDA

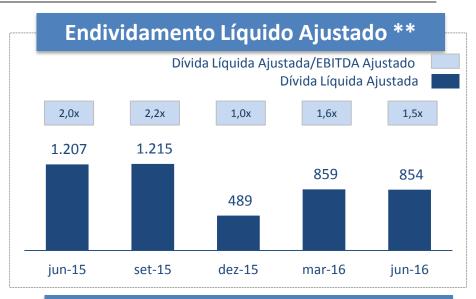
- Margem EBITDA ajustada alcançou 7,8%, evoluindo 1,6 p.p. e crescendo 27,2% em relação ao 2T15
- Fatores que contribuíram:
 - i) crescimento das vendas
 - ii) aumento da margem bruta
 - iii) rigoroso controle das despesas

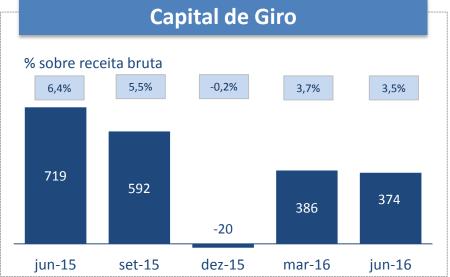


^{*} Ajustado pelas despesas não recorrentes

Resultado Financeiro e Capital de Giro







Considerações

Resultado Financeiro Ajustado

- Impactado principalmente pelo aumento do CDI
- Capital de Giro
 - Importante redução na necessidade de capital de giro, com aumento do saldo de fornecedores
- Endividamento Líquido
- Redução de R\$353 milhões nos últimos 12 meses
- Dívida líquida ajustada/EBITDA ajustado de 2,0x para 1,5x

^{*} Ajustado pelos rendimentos dos fundos exclusivos

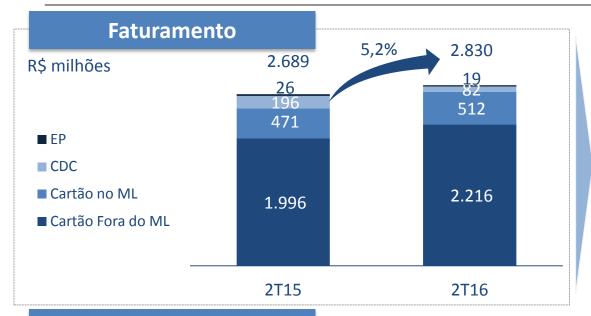
^{**} Líquido de cartão de crédito não descontado

Lucro Líquido



- Lucro líquido
 - 2T16: Lucro Líquido totalizou R\$10 milhões
 - 1S16: Lucro Líquido totalizou R\$16 milhões
- Lucro líquido Ajustado pelas despesas não
 recorrentes
 - 2T16: Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$14 milhões (margem líquida de 0,6%)
 - 1S16: Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$32 milhões (margem líquida de 0,7%)

Luizacred



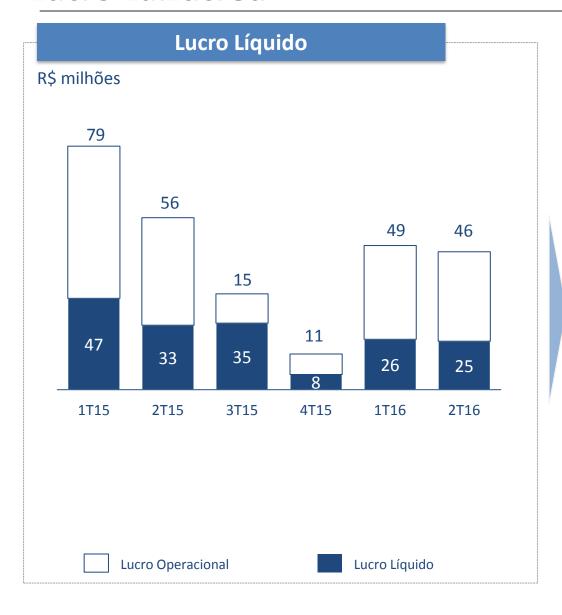
Considerações

- Crescimento de 5% no faturamento total
- Crescimento do faturamento do Cartão Luiza dentro do ML (9%) e fora (11%)
- Redução do faturamento do CDC em 58% por conta de uma política de crédito mais conservadora



- Índice de cobertura aumentou para 123%
- Redução do NPL em relação ao 1T16
- Manutenção do conservadorismo nas políticas de concessão de crédito
- Despesas com provisões melhoraram em relação aos trimestres anteriores

Lucro Luizacred



- Crescimento do faturamento do Cartão Luiza dentro do ML (+8,7%) e fora do ML (+11,0%)
- Manutenção do conservadorismo com redução do faturamento do CDC (-58,0%) compensado pela Losango (5% das vendas das lojas físicas)
- Crescimento da carteira de cartão de crédito do Cartão Luiza (+3,7%) versus redução na carteira do CDC (-53,2%)
- Melhoria nos indicadores de atraso de curto e longo prazo em 2016
- Evolução dos resultados em relação ao 2S15, alcançando ROE de 18,8% no 2T16

Transformação Digital no Magazine Luiza

Pilares:

- 1
- Inclusão digital
- 2 Digitalização das lojas físicas
- 3 Multicanalidade
- 4 Transformar o site em uma plataforma digital
- 5 (Cultura digital



Relações com Investidores

<u>ri@magazineluiza.com.br</u> <u>www.magazineluiza.com.br/ri</u>

Aviso Legal

As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento do Magazine Luiza são meramente projeções e, como tais, são baseadas exclusivamente nas expectativas da diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das aprovações e licenças necessárias para homologação dos projetos, condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio. O presente documento pode incluir dados contábeis e não contábeis tais como, operacionais, financeiros pro forma e projeções com base na expectativa da Administração da Companhia. Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.